



Voluntis



Voluntis est un éditeur de logiciels dans le marché de la santé créé en 2001 par trois jeunes centraliens, Pierre Leurent, Romain Marmot et Etienne Vial. Je les accompagne depuis septembre 2005 pour les aider dans différents domaines, notamment de définition de leur stratégie et sur certains aspects opérationnels.

Voluntis propose MedPassport, une solution logicielle pour le suivi de traitement de patients, notamment ceux qui sont atteints de maladies chroniques. Cela répond au besoin de mieux gérer les traitements entre les consultations avec les médecins et spécialistes, à un moment où ces derniers deviennent rare et où il faut contrôler les dépenses de maladie. Ce besoin touche tous les pays, pas seulement la France avec son fameux déficit de la sécurité sociale. Les maladies chroniques sont malheureusement en plein développement, et sont parfois liées au mode de vie occidental. C'est le cas du diabète, de l'asthme et de nombreuses pathologies cardio-vasculaires.

Leur solution s'adapte également à d'autres formes de suivi de patients: comme pour les soins à domicile ou pour le suivi de personnels expatriés dans les grands groupes internationaux. Pratiquement, leur solution est constituée d'un portail Internet multi-canal s'interfacant avec les nombreux appareils mobiles du patient (tensiomètres, pompes à insuline, lecteurs de glycémie, etc). Le portail est accessible aux patients, aux médecins et personnels soignants. Avec des modes de suivi qui dépendent du traitement et du client. Quelques aspects intéressants de cette société:

- Une **équipe** jeune et professionnelle qui a su s'entourer de personnes expérimentées. A commencer par leur board auquel participent Yves Barbieux (l'ancien PDG de Nestlé France), Fredrik Brag (le PDG fondateur de Median Technologies), Michel Serres (Philosophe et académicien) et leurs censeurs, Charles Beigbeder (PDG fondateur de Poweo et membre très actif au MEDEF où il préside la commission de l'innovation et de la recherche) ainsi que Jean-Claude Descorps (ancien Directeur Industriel de Rhône-Poulenc USA). J'ai aussi apprécié la capacité d'écoute des dirigeants ainsi que l'embauche récente de managers expérimentés comme Hervé Barkatz, leur VP Sales & Marketing arrivé fin 2005.
- Un **marché** qui a besoin de ce genre de solution et ce, à l'échelle mondiale et sur des volumes

significatifs de millions de patients. Ce marché est fragmenté et difficile à pénétrer mais Voluntis a déjà fait ses preuves avec de nombreux projets pilotes avec de grandes entreprises comme Pfizer et est déjà break even.

- Une **offre logicielle** bien construite qui relève de la constitution d'une véritable plate-forme extensible autour de laquelle se greffent de nombreux partenaires de Voluntis pour créer des solutions "de bout en bout".

Côté capital, Voluntis était auto-financée depuis sa création en 2001 jusqu'en 2006. La société a bouclé une levée de fonds en deux tours de 2 m€ en 2006 chez Cap Décisif, CIC Vizille Capital Innovation et SHAM pour accélérer son développement aussi bien en R&D que pour son expansion géographique qui est fort prometteuse.

A noter que Voluntis est intégrée dans le programme **IDEES** de Microsoft France qui soutient les startups qui investissent sur la plate-forme Microsoft. MedPassport est effectivement construit sur .NET ainsi que sur SQL Server. Cette aide comprend une assistance technique et marketing. Julien Codorniou qui gère ce programme chez Microsoft France a notamment aidé Voluntis à obtenir une couverture média, par le biais d'un passage aux **Coulisses de l'Economie** sur TF1 fin 2005.

Voir également cet **article** de Pierre Leurent paru dans DecisionMakers-IT.

Contact: Pierre Leurent, 06 22 25 51 79 et pierre.leurent@voluntis.com.

Page mise à jour le 25 octobre 2007