

Voluntis : une PME française investit dans le secteur médical



DES BESOINS EN TECHNOLOGIE ÉMERGENT POUR AIDER ET MOTIVER LES PATIENTS DANS LEURS TRAITEMENTS RÉGULIERS. VOLUNTIS APORTE SON EXPERTISE TECHNOLOGIQUE MALGRÉ UN CHOIX MONO-PLATEFORME. APRÈS UNE EXPÉRIENCE ACQUISE AUX ÉTATS-UNIS, PIERRE LEURENT, PRÉSIDENT DIRECTEUR GÉNÉRAL, CAPITALISE SUR LE GÉANT DU LOGICIEL POUR DÉCROCHER DE LA VISIBILITÉ

PAR MARIE VARANDAT

Decision Makers IT. Pourquoi le secteur médical ?

Pierre Leurent. Depuis 1998, le secteur médical réfléchit à la façon dont il va pouvoir profiter des nouvelles technologies. De nombreux projets sont ainsi nés dont le programme gouvernemental du « Dossier Médical Partagé » ou encore les initiatives visant l'amélioration de la coordination des soins entre professionnels de la santé. C'est un secteur porteur et comme je disposais d'une expérience dans le domaine, acquise dans une société aux Etats-Unis, j'ai décidé à mon retour en France de créer Voluntis pour répondre à cette demande. Nous sommes spécialisés dans les solutions de suivi des soins à domicile en raison d'un phénomène de société qui rend le problème particulièrement crucial aujourd'hui. En effet, la génération du baby-boom atteint l'âge critique des maladies chroniques, lesquelles impliquent généralement un traitement régulier à domicile. Nous avons créé notre plateforme med passport pour répondre au besoin de suivi à distance.

DMIT. Quels sont les services proposés par medpassport ?

P. L. medpassport est une plateforme hébergée par nos soins, ouverte aux laboratoires pharmaceutiques, sociétés d'assurance, prestataires de soins à domicile, médecins, patients, etc. Elle simplifie le partage d'informations entre les professionnels de la santé et leurs patients et permet aux laboratoires de promouvoir de nouveaux programmes auprès des médecins. Elle fournit

également des outils de communication (courriers électroniques, centres d'appels d'infirmières ou encore SMS) pour aider et motiver les patients dans leurs traitements réguliers. En d'autres termes, nous concentrons sur une seule plateforme tous les outils nécessaires aux professionnels de la santé et aux patients pour assurer un suivi personnalisé à distance des traitements.

DMIT. Un choix mono-plateforme restrictif, pourquoi ?

P. L. Principalement en raison des capacités offertes par .NET, à savoir la rapidité de développement avec Visual Studio.NET et l'interopérabilité, critère fondamental pour une plateforme qui doit régulièrement s'interfacer avec les systèmes d'information de nos clients. En outre,

l'objectif de medpassport est de mettre à la disposition de ses clients tous les canaux de communication possibles, afin de favoriser l'interactivité entre les professionnels de la santé et le patient. Là encore .NET est très bien armé pour ce type de problématique multicanal.

DMIT. Quels avantages avez-vous retiré du partenariat avec Microsoft ?

P. L. La visibilité ! Nous ne sommes qu'une PME avec les moyens d'une PME. Microsoft nous intègre dans ses communications et nous offre ainsi une couverture médiatique que nous n'aurions pas pu avoir autrement.

En rejoignant son programme « idées »,



Pierre Leurent, Président Directeur Général de Voluntis. Ingénieur centralien, Pierre Leurent a passé plusieurs années aux Etats-Unis en tant que développeur dans une société spécialisée dans le secteur médical avant de créer Voluntis.

nous avons eu des retombées très intéressantes, notamment en termes de prospects. Enfin, nous réfléchissons actuellement ensemble aux moyens que Microsoft pourrait mettre à notre disposition pour nous aider à nous développer à l'international... et rien de ce que nous pourrions faire seuls n'arriverait à la cheville de ce qu'un Microsoft est capable de faire, ne serait-ce que parce que l'étranger, il y est déjà!

Technologies Microsoft utilisées

Framework : .NET 2.0 et Atlas
Atelier de développement : Visual Studio .NET – développements en C#
Base de données : SQL Server 2005
Système d'exploitation : Windows Server 2003

Voluntis

Date de création : octobre 2001

Activité : société spécialisée dans la gestion de la relation patient (PRM)

Siège : Paris

CA 2005 : 1 million d'euros

Effectif : 10 personnes réparties entre la R&D, le commercial et les services aux professionnels

Microsoft Certified Partenaire, membre du programme « idées » (parrainage de start-up pour le développement de l'économie du logiciel en France)

Références client :

- Laboratoires pharmaceutiques : Pfizer, AstraZeneca, Sanofi-Aventis
- Fabricants d'appareils médicaux : Respirationics, Bayer Diagnostics, Roche Diagnostics
- Prestataires de soins à domicile : Orkyn, Nestlé Homecare
- Médecine du travail et du sport : Fédération Française de Canoë-Kayak
- Etablissements, réseaux et associations de santé : Association d'Aide aux Jeunes Diabétiques



ALSY
INGENIERIE INFORMATIQUE



Microsoft®
GOLD CERTIFIED
Partner

UN REGARD VERS LE FUTUR

Une équipe d'EXPERTS
...spécialisée sur les technologies les plus avancées de Microsoft, en développement et en infrastructure

Des projets d'ENVERGURE
...depuis 16 ans ; pour des entreprises nationales et internationales prestigieuses

Une entreprise de taille HUMAINE
...attentive aux compétences et à l'évolution de ses collaborateurs

Une société indépendante
Une forte avance technologique
Un partenariat très actif avec Microsoft
150 collaborateurs
CA de 10 M€

www.alsy.fr

ALSY 2 avenue du Québec 91951 COURTABOEUF cedex - Tél : 01 60 92 32 32 - contact@alsy.fr